

# **POLITIQUE N° 2024-04**

Incitatifs au développement résidentiel,  
commercial et industriel

# **POLICY # 2024-04**

Residential, commercial, and industrial  
development incentives



## TABLE DES MATIÈRES

1.	ÉNONCÉ DE LA POLITIQUE.....	4
2.	ÉTENDUE.....	4
3.	PREMIER VOLET   DÉVELOPPEMENT COMMERCIAL ET INDUSTRIEL.....	4
4.	DEUXIÈME VOLET   INCITATIF EN MATIÈRE DE DÉVELOPPEMENT RÉSIDENTIEL .....	8
5.	ENTRÉE EN VIGUEUR.....	10
	GRILLE DE CALCUL.....	11
	ANNEXE A – FORMULAIRE DE DEMANDE D’AIDE FINANCIÈRE EN MATIÈRE DE DÉVELOPPEMENT COMMERCIAL ET INDUSTRIEL.....	13
	ANNEXE B – FORMULAIRE DE DEMANDE D’AIDE FINANCIÈRE EN MATIÈRE DE DÉVELOPPEMENT RÉSIDENTIEL.....	15

## TABLE OF CONTENTS

1.	POLICY STATEMENT .....	4
2.	POLICY SCOPE.....	4
3.	FIRST COMPONENT   COMMERCIAL AND INDUSTRIAL DEVELOPMENT .....	4
4.	SECOND COMPONENT   RESIDENTIAL DEVELOPMENT INCENTIVE .....	8
5.	EFFECTIVE DATE .....	10
	CALCULATION GRID.....	12
	ANNEX A – APPLICATION FORM FOR FINANCIAL ASSISTANCE PERTAINING TO COMMERCIAL AND INDUSTRIAL DEVELOPMENT .....	14
	ANNEX B – APPLICATION FORM FOR FINANCIAL ASSISTANCE PERTAINING TO RESIDENTIAL DEVELOPMENT .....	16

## Politique n° 2024-04

## Policy # 2024-04

### Incentifs au développement résidentiel, commercial et industriel

### Residential, commercial, and industrial development incentives

#### 1. ÉNONCÉ DE LA POLITIQUE

La politique relative aux incitatifs en matière de développement résidentiel, commercial et industriel se présente en deux volets.

- 1.1 Dans le premier volet, il est question d'inciter les entreprises à venir s'établir sur le territoire de la Ville de Haut-Madawaska ou de permettre la rétention et l'expansion des entreprises existantes.
- 1.2 Le deuxième volet comporte l'action de promouvoir le développement résidentiel durable au sein de la Ville de Haut-Madawaska.

#### 2. ÉTENDUE

Cette politique s'applique au territoire de la Ville de Haut-Madawaska.

#### 3. PREMIER VOLET | DÉVELOPPEMENT COMMERCIAL ET INDUSTRIEL

##### Objectif

- a) Ce volet a pour objectif de mettre en place une aide aux exploitants d'entreprises du secteur privé afin de favoriser le développement économique, le maintien et la création d'emploi dans la Ville de Haut-Madawaska.

##### Applicabilité

- a) Cette politique s'applique :
  - i) Aux entrepreneurs du secteur privé qui s'installent sur le territoire de la Ville de Haut-Madawaska afin d'y ériger un nouveau bâtiment, et/ou
  - ii) Aux entreprises existantes dans la Ville de Haut-Madawaska qui entreprennent des

#### 1. POLICY STATEMENT

The Residential, Commercial, and Industrial Development Incentive Policy is twofold.

- 1.1 First, it is meant to encourage companies to settle in the Town of Haut-Madawaska, or to encourage retention and expansion of existing businesses.
- 1.2 Second, to promote sustainable residential development within the Town of Haut-Madawaska.

#### 2. POLICY SCOPE

This policy applies to the territory covered by the Town of Haut-Madawaska.

#### 3. FIRST COMPONENT | COMMERCIAL AND INDUSTRIAL DEVELOPMENT

##### Objectif

- a) The first component provides assistance to private sector employers in order to promote economic development and create and maintain sustainable employment in the Town of Haut-Madawaska.

##### Applicability

- b) This policy applies to:
  - i) Newly settled private sector entrepreneurs in the Town of Haut-Madawaska who builds a new building, and/or to
  - ii) Existing businesses in the Town of Haut-Madawaska expanding their business in accordance with the incentive programs.

travaux d'agrandissement qui cadrent avec le programme d'incitatifs.

### Critères

- a) L'augmentation de sa richesse foncière; (selon le rapport du rôle d'évaluation et d'impôt de la province du N.-B.);
- b) La densification du secteur commercial et industriel;
- c) L'obtention d'un permis de construction au préalable.

#### 3.1 La gouvernance locale et le développement du secteur commercial et industriel.

La Ville de Haut-Madawaska doit être l'actrice principale dans l'établissement des cadres et des pratiques de la gouvernance locale.

La municipalité doit être une figure de proue dans le développement de la collectivité, la gestion et l'administration du climat des affaires locales, l'achat et la diffusion des biens et des services, l'instauration de mécanismes d'intégration et de promotion de l'équité et l'édification de réseaux et de cadres politiques.

Le secteur privé local est un partenaire de premier plan pour la Ville de Haut-Madawaska et c'est pourquoi le développement du secteur commercial et industriel revêt une telle importance pour la réussite de notre Ville. La Ville doit généralement appuyer le développement de ces secteurs avec deux buts précis :

1. Faire profiter la collectivité des investissements du secteur privé.

Le développement du secteur privé offre à la Ville la possibilité de mobiliser davantage de ressources financières, de savoir-faire technique et d'efficacité opérationnelle. La Ville, en collaboration avec les paliers gouvernementaux, est en mesure de canaliser des investissements dans les services de base comme l'approvisionnement en eau potable et la gestion des déchets solides. En tirant parti du levier des investissements privés pour élargir les services municipaux à des secteurs ciblés qui en sont généralement exclus, ils peuvent

### Incentive Program Criteria

- a) Increasing property value (as per NB assessment and tax role report);
- b) Contributing to the commercial and industrial sector growth;
- c) Obtaining a building permit in advance.

#### 3.1 Local Governance and the development of the commercial and industrial sectors.

The Town of Haut-Madawaska must be the main player in setting the framework and practices of local governance.

The municipality must be a leader in community development, management and administration of the local business climate, purchase and distribution of goods and services, establishment of mechanisms for integration and promotion of equity and building networks, and policy frameworks.

The local private sector is the prime partner for the Town of Haut-Madawaska in these endeavors. This is the reason why commercial and industrial sectors' development is crucial and means success for our Town. Two goals in supporting these sectors:

1. Bringing private sector investments.

Private sector development gives the Town the opportunity to mobilize more financial resources, technical know-how, and operational efficiency. In collaboration with the levels of government, the Town is able to channel investments towards basic services, such as drinking water supply, and solid waste management. By leveraging private investment to expand municipal services in order to target typically excluded sectors, they can bring new vitality to the community.

insuffler un nouveau dynamisme dans la collectivité.

2. Soutenir les petites et moyennes entreprises établies et émergentes.

Les PME (petites et moyennes entreprises) forment la plupart du temps le secteur le plus dynamique des Villes, en créant la majorité des emplois et en assurant l’ancrage de l’économie dans des intérêts locaux.

- 3.2 Façons d’appuyer le développement du secteur commercial et industriel.

La Ville s’engage à mettre en place certains programmes afin d’appuyer le développement du secteur commercial et industriel. Les programmes suivants pourront faire partie des priorités de la Ville de Haut-Madawaska :

- a) Produire une brochure ou un dépliant promotionnel.

Des organismes présents sur le territoire ont élaboré des brochures et des dépliants portant sur différents volets de la municipalité. Ces outils seront à prioriser et seront rendus disponibles à travers les différents moyens de communication de la Ville.

- b) Produire une vidéo promotionnelle.

Des organismes présents sur le territoire ont élaboré des vidéos portant sur différents volets de la municipalité. Ces outils seront à prioriser. La municipalité travaillera de concert avec ces organismes pour la diffusion de ces vidéos.

- c) Offrir des incitatifs financiers.

Offrir un programme d’aide financier tel que décrit dans ce volet afin d’inciter le secteur privé à investir dans notre Ville.

- d) Promouvoir nos terrains et bâtiments vacants.

Par l’entremise des médias sociaux et autres moyens de communication, promouvoir les terrains et bâtiments vacants sur le territoire de Haut-Madawaska. Cette promotion va permettre au

2. Support existing and emerging small and medium businesses.

SMEs (small and medium-sized enterprises) are often the most dynamic sector of municipalities, creating most jobs and anchoring the economy in local interests.

- 3.2 The means to support commercial and industrial sectors’ development.

The Town is committed to put in place programs to support the development of the commercial and industrial sectors. Priority actions may include:

- a) Development of a pamphlet or promotional brochure.

Local organizations have produced brochures and leaflets on various aspects of the municipality. These tools will be prioritized and made available through the Town's various communication channels.

- b) Produce a promotional video.

Local organizations have produced videos on various aspects of the municipality. These tools will be given priority. The municipality will work with these organizations to distribute the videos.

- c) Provide financial incentives.

Provide a financial assistance program as described in this section, encouraging the private sector to invest in our Town.

- d) Promote development of vacant land and buildings.

Using social media and other communication means, to promote the development of vacant land and buildings in the Haut-Madawaska area by informing the private sector of investment opportunities in the Town.

secteur privé d'être informé sur les possibilités d'investissements dans notre Ville.

- e) Élaborer un programme d'achat local. *Dollars du Haut, Chambre de commerce*

En collaboration avec la Chambre de Commerce du Haut-Madawaska, faire la promotion d'achat local et, en tant que Ville, évaluer nos besoins et voir comment nous pouvons acheter nos produits dans notre région.

- f) Recruter et offrir de la formation.

La Ville appuie les efforts de la Chambre de Commerce du Haut-Madawaska en ce qui a trait à l'employabilité sur le territoire. La Ville travaillera également en collaboration avec les acteurs au niveau économique et appuiera, dans la mesure du possible, leurs démarches. Que ce soit par l'entremise d'une foire à l'emploi, par les médias sociaux ou par l'intervention dans les établissements éducationnels.

- g) Organiser des rencontres d'affaires.

Organiser une rencontre annuelle entre la Ville de Haut-Madawaska, la Chambre de commerce du Haut-Madawaska et le secteur privé afin de les informer sur la situation actuelle de notre Ville et les projets à venir. Ces rencontres vont permettre au secteur privé d'avoir un réseau d'affaires et encourager la collaboration.

Encourager les rencontres d'affaires de notre région afin d'élargir le réseau dans le secteur privé.

### 3.3 Processus de demande.

La Ville de Haut-Madawaska étudie les demandes d'incitatifs accompagnées du formulaire de demande Annexe A qui respectent les délais établis identifiés dans la présente politique.

Avec preuve de paiement de l'impôt foncier, le premier déboursement se fera le premier mois de l'année suivant le début des opérations du commerce ou de l'industrie et se fera les années subséquentes à condition que les opérations du commerce ou de l'industrie se poursuivent.

- e) Develop a 'Buy-local' program.

In collaboration with the Haut-Madawaska Chamber of Commerce, promote local purchasing and, as a town, evaluate our needs and see how we can buy our products in our region.

- f) Recruitment and training of a local workforce.

The Town supports the efforts of the Haut-Madawaska Chamber of Commerce to promote employability on the territory. The Town will also work in collaboration with economic players and support their efforts wherever possible. Whether through a job fair, social media or intervention in educational establishments.

- g) Organize business meetings.

Organize an annual business information session, bringing together municipal officials and private sector businesses to educate participants on current and future projects. Create networking, and encourage cooperation between local businesses.

Encourage business meetings in our region to expand the network in the private sector.

### 3.3 Application process

The Town of Haut-Madawaska will review incentive applications and Annex A that meet the timelines established by this policy.

With proof of payment of property taxes, the initial payment will be made the first month of the year following the trade or industry operations' start date. Subsequent payments will be made each year thereafter, subject to the maintenance of operations.

### 3.4 Nouveaux investisseurs

Haut-Madawaska est une ville ouverte aux investisseurs et aux innovateurs. Nous recherchons des porteurs de projets qui souhaitent un climat d'affaires stimulant, facilitant et qui veulent faire grandir la Ville avec nous.

Deux coordonnées à retenir :

**Édifice municipal**

Téléphone : 1 (506) 258-3030

Courriel : [info@haut-madawaska.com](mailto:info@haut-madawaska.com)

Vous entrez alors directement en contact avec le maire ou la direction générale pour établir ainsi les bases d'un véritable partenariat en matière de développement économique dans notre Ville.

Commercial et industriel – Haut-Madawaska  
Se référer à la grille de calcul annexée plus bas.

Date d'échéance pour présenter une demande : Au plus tard 180 jours suivant la date d'inspection finale par la Commission des services régionaux Nord-Ouest.

Voir le formulaire de demande à l'annexe A.

## 4. DEUXIÈME VOLET | INCITATIF EN MATIÈRE DE DÉVELOPPEMENT RÉSIDENTIEL

### Objectif

- a) L'objectif de ce programme est de promouvoir le développement résidentiel durable au sein de la Ville de Haut-Madawaska. Les deux stratégies primées sont :
1. le développement résidentiel sur des lots existants, et
  2. la création de nouveaux lots et développements résidentiels contribuant à la viabilité de la Ville.

#### 4.1 Façons d'appuyer le développement du secteur résidentiel.

La Ville s'engage à mettre en place des programmes afin d'appuyer le développement du

### 3.4 New investors

Haut-Madawaska is opened to investors and innovators. We are looking for project leaders seeking a stimulating business climate and enabling business environment, wishing to work on growing the Town with us.

Reaching out to us

**Municipal Office**

By telephone: 1-506-258-3030

Email: [info@haut-madawaska.com](mailto:info@haut-madawaska.com)

You will be put in direct contact with the mayor or the CAO to establish the foundations of a true partnership in economic development with our Town.

Commercial and industrial – Haut-Madawaska  
Please refer to the attached calculation grid.

Applications deadline: no later than 180 days following the North West Regional Services Commission's inspection.

Please refer to the application form on Annex A.

## 4. SECOND COMPONENT | RESIDENTIAL DEVELOPMENT INCENTIVE

### Objective

- a) This program's purpose is to promote sustainable residential development in the Town of Haut-Madawaska. Our two winning strategies are:
1. Residential development on existing lots, and
  2. Development of new residential lots, contributing to the vitality of the Town.

#### 4.1 The means to support residential development.

The Town is committed to set up programs supporting development of residential sector. The

secteur résidentiel. Les programmes suivants feront partie des priorités de la Ville de Haut-Madawaska :

a) Incitatifs financiers.

i. Nouvelle résidence

Un programme financier est mis en place pour appuyer le développement de nouvelles résidences dans la Ville de Haut-Madawaska.

Dès la première année suivant la fin des travaux de construction et avec preuve de paiement de la facture d'impôt foncier, la Ville de Haut-Madawaska remettra au propriétaire, les montants tels qu'ils sont établis dans la grille de calcul à la page 11.

ii. Résidence multi-logements

Un programme financier est mis en place pour appuyer le développement de nouvelles résidences multi-logements dans la Ville de Haut-Madawaska.

Dès la première année suivant la fin des travaux de construction et avec preuve de paiement de la facture d'impôt foncier, la Ville de Haut-Madawaska remettra au propriétaire, les montants tels qu'ils sont établis dans la grille de calcul à la page 11.

iii. Développement de lotissements

La Ville de Haut-Madawaska s'engage à être un leader dans le développement de lotissements. Le Conseil municipal va se rendre disponible pour rencontrer les investisseurs potentiels et étudier chaque cas afin de planifier le développement des infrastructures, que ce soit sous forme financière ou humaine.

iv. Promotion de nos terrains et bâtiments vacants

Par l'entremise des médias sociaux et autres moyens de communication, promouvoir les terrains et bâtiments vacants sur le territoire de Haut-Madawaska.

following programs will be part of the Town of Haut-Madawaska's priorities:

a) Financial incentives

i. New residences

A financial support program has been put in place for the development of new residences in the Town of Haut-Madawaska.

An amount of money, as per the calculation grid at page 12, will be remitted to the owner in the first year following the completion of the construction work and with a proof of property taxes paid.

ii. Multi-residences units

A financial support program has been put in place for the development of new multi-residences units in the Town of Haut-Madawaska.

An amount of money, as per calculation grid at page 12, will be remitted to the owner in the first year after the completion of the construction work and with a proof of property taxes paid.

iii. Development of subdivisions

The Town of Haut-Madawaska is committed to being a leader in the development of residential subdivisions. Municipal Council will dedicate time to meet with potential investors and properly study each specific case to plan infrastructures development whether contributions are financial or in-kind.

iv. Promotion of vacant land and buildings

Using social media and other communication methods to promote the development of vacant land and buildings in the Haut-Madawaska area.

Cette promotion va permettre au secteur privé d'être informé sur les possibilités d'investissements dans notre Ville.

This promotion's goal is to inform the private sector of investments opportunities in the Town.

#### 4.2 Processus de demande

La Ville de Haut-Madawaska étudiera les demandes d'incitatifs dans la catégorie résidentielle et multi-logements qui seront accompagnées du formulaire de demande Annexe B.

#### 4.2 Application process

The Town of Haut-Madawaska will consider residential and multi-residences units applications and completed Annex B.

### 5. ENTRÉE EN VIGUEUR

La politique n° 2024-04 – Incitatifs au développement résidentiel, commercial et industriel de la Ville de Haut-Madawaska entre en vigueur dès son adoption.

La politique n° 2024-04 est adoptée en réunion publique du Conseil le mardi 16 avril 2024.

*La forme masculine utilisée dans la présente politique désigne aussi bien les femmes que les hommes. Le genre masculin est utilisé sans aucune discrimination dans le but d'alléger le texte.*

### 5. EFFECTIVE DATE

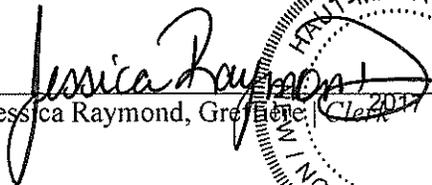
Policy # 2024-04 – Residential, commercial and industrial development incentives of the Town of Haut-Madawaska is effective upon adoption.

Policy # 2024-04 was adopted at a public meeting of Council on Tuesday, April 16<sup>th</sup>, 2024.

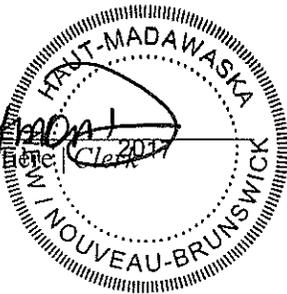
*The masculine form is used in this policy to designate both women and men. The masculine gender is used, without any discrimination, to lighten the text.*



Jean-Pierre Ouellet, Maire | Mayor



Jessica Raymond, Greffière | Clerk



## GRILLE DE CALCUL

### 1- Nouveaux investisseurs dans le développement commercial et industriel

	300 000 \$ 500 000 \$	500 001 \$ 1 000 000 \$	1 000 001 \$ 1 500 000 \$	1 500 001 \$ 2 000 000 \$	2 000 001 \$ 3 000 000 \$
<b>1<sup>ère</sup> année</b>	4 500 \$	9 000 \$	18 000 \$	27 000 \$	36 000 \$
<b>2<sup>e</sup> année</b>	3 000 \$	6 000 \$	12 000 \$	15 000 \$	24 000 \$
<b>3<sup>e</sup> année</b>	1 500 \$	3 000 \$	6 000 \$	9 000 \$	12 000 \$
<b>Total</b>	<b>9 000 \$</b>	<b>18 000 \$</b>	<b>36 000 \$</b>	<b>51 000 \$</b>	<b>72 000 \$</b>

	3 000 000 \$ 4 000 000 \$	4 000 001 \$ 5 000 000 \$	5 000 001 \$ 6 000 000 \$	6 000 001 \$ 7 000 000 \$	7 000 001 \$ 8 000 000 \$
<b>1<sup>ère</sup> année</b>	54 000 \$	72 000 \$	90 000 \$	108 000 \$	126 000 \$
<b>2<sup>e</sup> année</b>	36 000 \$	48 000 \$	60 000 \$	72 000 \$	84 000 \$
<b>3<sup>e</sup> année</b>	18 000 \$	24 000 \$	30 000 \$	36 000 \$	42 000 \$
<b>Total</b>	<b>108 000 \$</b>	<b>144 000 \$</b>	<b>180 000 \$</b>	<b>216 000 \$</b>	<b>252 000 \$</b>

### 2- Nouvelles résidences

Évaluation foncière	100 000 \$ 200 000 \$	200 001 \$ 300 000 \$	300 001 \$ et plus
<b>1<sup>ère</sup> année</b>	1 000 \$	2 000 \$	3 000 \$
<b>2<sup>e</sup> année</b>	750 \$	1 250 \$	1 750 \$
<b>3<sup>e</sup> année</b>	500 \$	750 \$	1 000 \$
<b>Total</b>	<b>2 250 \$</b>	<b>4 000 \$</b>	<b>5 750 \$</b>

### 3. Résidences multi-logements

	300 000 \$ 500 000 \$	500 001 \$ 1 000 000 \$	1 000 001 \$ et plus
<b>1<sup>ère</sup> année</b>	3 000 \$	6 000 \$	12 000 \$
<b>2<sup>e</sup> année</b>	1 750 \$	3 500 \$	7 000 \$
<b>3<sup>e</sup> année</b>	1 000 \$	2 000 \$	4 000 \$
<b>Total</b>	<b>5 750 \$</b>	<b>11 500 \$</b>	<b>23 000 \$</b>

## CALCULATION GRID

### 1- New investors – Commercial and industrial development

	\$300 000 \$500 000	\$500 001 \$1 000 000	\$1 000 001 \$1 500 000	\$1 500 001 \$2 000 000	\$2 000 001 \$3 000 000
<b>1<sup>st</sup> année</b>	\$4 500	\$9 000	\$18 000	\$27 000	\$36 000
<b>2<sup>nd</sup> year</b>	\$3 000	\$6 000	\$12 000	\$15 000	\$24 000
<b>3<sup>rd</sup> year</b>	\$1 500	\$3 000	\$6 000	\$9 000	\$12 000
<b>Total</b>	<b>\$9 000</b>	<b>\$18 000</b>	<b>\$36 000</b>	<b>\$51 000</b>	<b>\$72 000</b>

	\$3 000 000 \$4 000 000	\$4 000 001 \$5 000 000	\$5 000 001 \$6 000 000	\$6 000 001 \$7 000 000	\$7 000 001 \$8 000 000
<b>1<sup>st</sup> year</b>	\$54 000	\$72 000	\$90 000	\$108 000	\$126 000
<b>2<sup>nd</sup> year</b>	\$36 000	\$48 000	\$60 000	\$72 000	\$84 000
<b>3<sup>rd</sup> year</b>	\$18 000	\$24 000	\$30 000	\$36 000	\$42 000
<b>Total</b>	<b>\$108 000</b>	<b>\$144 000</b>	<b>\$180 000</b>	<b>\$216 000</b>	<b>\$252 000</b>

### 2- New homes

	\$100 000 \$200 000	\$200 001 \$300 000	\$300 001 and mores
<b>1<sup>st</sup> year</b>	\$1 000	\$2 000	\$3 000
<b>2<sup>nd</sup> year</b>	\$750	\$1 250	\$1 750
<b>3<sup>rd</sup> year</b>	\$500	\$750	\$1 000
<b>Total</b>	<b>\$2 250</b>	<b>\$4 000</b>	<b>\$5 750</b>

### 4. Multi-unit residential buildings

	\$300 000 \$500 000	\$500 001 \$1 000 000	\$1 000 001 and more
<b>1<sup>st</sup> year</b>	\$3 000	\$6 000	\$12 000
<b>2<sup>nd</sup> year</b>	\$1 750	\$3 500	\$7 000
<b>3<sup>rd</sup> year</b>	\$1 000	\$2 000	\$4 000
<b>Total</b>	<b>\$5 750</b>	<b>\$11 500</b>	<b>\$23 000</b>

**ANNEXE A – FORMULAIRE DE DEMANDE D’AIDE FINANCIÈRE EN MATIÈRE DE DÉVELOPPEMENT COMMERCIAL ET INDUSTRIEL**

**Identification du requérant**

Entrepreneur : \_\_\_\_\_  
*prénom* *nom*

Entreprise : \_\_\_\_\_  
*nom complet*

Adresse de l’entreprise : \_\_\_\_\_  
*rue* *ville* *province*

Téléphone : \_\_\_\_\_ Télécopieur : \_\_\_\_\_  
*code postal*

Courriel : \_\_\_\_\_ Site web : \_\_\_\_\_

Veillez décrire votre entreprise ainsi que les produits et/ou services offerts :  
\_\_\_\_\_  
\_\_\_\_\_  
\_\_\_\_\_  
\_\_\_\_\_

Date prévue de l’ouverture : \_\_\_\_\_  
*jj/mm/aaaa*

Nombre d’emplois créés à l’ouverture \_\_\_\_\_ Temps complet : \_\_\_\_\_

\_\_\_\_\_ Temps partiel : \_\_\_\_\_

# ANNEX A – APPLICATION FORM FOR FINANCIAL ASSISTANCE PERTAINING TO COMMERCIAL AND INDUSTRIAL DEVELOPMENT

## Identification of the applicant

Business owner: \_\_\_\_\_  
*first name* *last name*

Business: \_\_\_\_\_  
*full name*

Business address: \_\_\_\_\_  
*street* *city* *province*  
\_\_\_\_\_ *code postal*

Phone: \_\_\_\_\_ Fax: \_\_\_\_\_

Email: \_\_\_\_\_ Website: \_\_\_\_\_

Please describe your business, and products and/or services you provide:  
\_\_\_\_\_  
\_\_\_\_\_  
\_\_\_\_\_  
\_\_\_\_\_

Expected opening date: \_\_\_\_\_  
*dd/mm/yyyy*

Number of jobs at opening: \_\_\_\_\_ Full time: \_\_\_\_\_

Part time: \_\_\_\_\_

## ANNEXE B – FORMULAIRE DE DEMANDE D'AIDE FINANCIÈRE EN MATIÈRE DE DÉVELOPPEMENT RÉSIDENTIEL

### Identification du requérant

Individu ou promoteur :

*prénom*

*nom*

Adresse postale:

*rue*

*ville*

*province*

*code postal*

N° civique de la propriété :

NID de la propriété :

Téléphone :

Courriel :

La demande est pour l'incitatif pour :

Une nouvelle résidence

Une résidence à multi-logements

Signatures :

Date :

*jj/mm/aaaa*

Approuvé par :

*Directeur général (signature)*

*Date (jj/mm/aaaa)*

*Maire (signature)*

*Date (jj/mm/aaaa)*

**ANNEX B – APPLICATION FORM FOR FINANCIAL ASSISTANCE PERTAINING TO RESIDENTIAL DEVELOPMENT**

**Identification of applicant**

Individual or promotor:

*first name*

*last name*

Address:

*Street*

*city*

*province*

*postal code*

Property civic number:

Property PID:

Phone:

Email:

The request is for:

A new dwelling

Multi-unit dwelling

Signatures :

Date :

*dd/mm/yyyy*

---

Approved by:

*Chief Executive Officer (signature)*

*Date (dd/mm/yyyy)*

*Mayor (signature)*

*Date (dd/mm/yyyy)*